



Monica Rossi
MODERADORA



Marília Longo
ADVOGADA CONVIDADA



André Porto Alegre
JORNALISTA CONVIDADO

GESTÃO DE CARREIRAS DE ADVOGADOS

Com o crescimento das Faculdades de Direito no Brasil na ordem de 539% nos últimos 23 anos, o Brasil é a o país com maior número de cursos de direito no mundo. Hoje temos ativos no Brasil 1 milhão e 300 mil advogados, no RS ativos temos 82 mil advogados. Como estes profissionais devem conduzir as suas carreiras? Por onde iniciar? Qual a experiência que devem adquirir? Quais os skills desejados pelas bancas de advocacia? Advogado gestor? Advogado negociador? Advogado com skil comercial? Advocacia em grandes bancas full service ou Advocacia Boutique? Empreender e criar o seu escritório? Especialista ou generalista? Quais as áreas em ascensão? Estes e outros temas de interesse dos advogados foram tratados neste painel do CEGEI Talks.

DESAFIOS

1. Quantidade de bacharéis formados por ano no Brasil.
2. Qualificação dos profissionais.
3. Engajamento dos profissionais quando da sua formação durante o estágio.
4. Habilidades de cada profissional, possibilidade de desenvolvimento de cada atividade.
5. Conhecimento das áreas administrativas dos escritórios.

TENDÊNCIAS

1. Utilização da área de tecnologia para desenvolvimento da advocacia.
2. Valorização do advogado com skil comercial.
3. Desbravar a área da ciência da vida como novo segmento do direito.
4. Traçar um plano de carreira pessoal.
5. Adaptabilidade do advogado.

MELHORES PRÁTICAS

1. Capacitação dos advogados
2. Conhecer a atuar como estagiário em várias áreas do direito.
3. Focar em uma área do direito depois de degustar a analisar as demais
4. Conhecer a área administrativa dos escritórios

FONTES DE ESTUDO

1. Selem, Lara e Cerqueira, Milla. Gestão coordenadoras. Empreendedorismo e Inovação na Advocacia - Curitiba: Juruá, 2021.
2. Resolução nº 2 do Conselho Federal, de 19/10/2015 - Código de Ética e Disciplina da OAB.
3. Estatuto da Advocacia e da OAB - Lei 8904/1994.
4. Graciotti, José Paulo. Governança Estratégica para Escritórios de Advocacia - Revista dos Tribunais, 2017.
5. Selem, Lara. Estratégia na Advocacia - Governança, Gestão Legal e Planejamento - Curitiba: Juruá, 4ª Edição.

“Traçar o plano de voo, fazer a gestão da carreira já no período da faculdade. Ter a visão de como o advogado planeja a sua carreira. Nosso ativo é nosso tempo, mas precisamos dos clientes”

(Marília Longo do Nascimento)

“O Timesheet é instrumento de gestão e não instrumento de controle, independente se o contrato de honorários é ou não cobrado por hora”

(André Porto Alegre)

